

「自律型」へ提案委託、自販



「マリイテックス」のブランドで主体的に開発したテキスタイルを強化

中計は「変革100」と名付け、12年度からの4カ年の戦略

設備投資で新用途開拓

を立てた。同社は国内で100台規模の織機を保有し、今後も国内に生産の軸足を置きながら世界との競合に打ち勝つため、自販強化を中心とした大きなテーマに掲げる。

ただし、自販は流通の中抜き取引形態は今後も東レグループを中心とした委託加工が主軸となるが、糸の企画・調達や染色導入を視野に入れる。

また、ウオータージェット、エジエット織機に加え、今秋にはレピアの試験機を導入し、対応素材や用途の幅を広げる。エジエット織機に加え、今秋にはレピアの試験機を導入し、対応素材や用途の幅を広げる。設計から生産におけるシステム投資も進める。テキスタイルの

北陸最大手の長絹維織物製造、丸井織物（石川県）は今期（12年12月期）から新中期経営計画をスタートした。委託加工を事業の柱しながらも、「受身型から、主体的に開発できる力を持つ『自律型』への転換」（宮本徹社長）を図り、消費者に近い情報を企画に結び付けた提案力の強化、設備投資による物作りの高度化を進める。同時に一層のコスト削減で収益力を上げ、売上高は前期の78億円に対し、15年度に100億円を目指す。

が目的ではなく、アパレルメーカーや小売りなど取引先を通じて得た消費者により近い情報を企画にフィードバックし、「附加值の高い物作りへつなげる狙い」だ。生機販売や、染色まで完結した完成品テキスタイルを「マリイテックス」ブランドでアピール、委託加工の客先とバッティングしない中小の新規取引先を開拓するため、東京、大阪にある営業所の人員増強を計画する。

中計では物作りの高度化も目指し、今期から設備投資を進め。これまで主力のスポーツ用途ではタウン側地向け高密度織物の市況が悪化しているが、シヤツやパンツといった用途で機械化による新しい二重織り、多量織り対応を試験的に進め、今後、織機改造による本格導入を視野に入れる。

また、丸井織物では、LED（発光ダイオード）化を実施するほか、丸井織物の織布工場も今夏に導入するなど今後1～2年でLED照明に全面転換し、電力消費を6割削減させる計画だ。