

# 独自生地の販路開拓

## 石川の織維加工各社 収益拡大へ



自社で企画した生地をコートなどにし  
て提案（石川県中能登町の丸井織物）

14日に東京で開かれた  
展示会「プレミアムテキ  
スタイルジャパン」に初  
めて出展した。生地の風  
合いなどを実際に見ても  
らい、需要家の拡大につ  
なげる狙いだ。

織物メーカーの羽田  
(能美市、羽田徳之社長)  
は来年の秋冬物向けに、  
保温や蓄熱効果のあるジ  
ャケット用の生地を売り  
出す。比重が1より小さ  
い(水より軽い)軽量素  
材のポリプロピレン織維  
を使用した。ポリエステ  
ル繊維を配合するなどし  
て質感を向上させ、衣料

18日に金沢市で開く  
「アパレル産業連絡懇談  
会」は地元の織維関連企  
業18社と県外のアパレル  
・スポーツ衣料企業をつ  
なぐ本格的な商談会。石  
川県や織維リソースいし  
かわ(金沢市、伊藤靖彦  
社長)など3社・団体が  
主催し、08年から年1回、  
県内の糸加工や染色、産  
地元売り商社の販路開拓  
を目指して東京で開いて  
きた。

今年は、産地の現状を見  
てもらうことを目的に  
初めて県内で開催し、合  
わせて工場見学も実施す  
る。商談会では県内企業  
の新素材を使った衣服を  
試作。実際にモデルに着  
用させ、アパレルなどで需  
要増加を目指す。

石川県内の織維加工各社が独自開  
発品の販路開拓を加速している。自  
社ブランドの生地を使ったコートな  
どの試作品を展示会に展出したり、  
来年の秋冬用にジャケット生地を開  
発したりする動きが出ている。今月  
18日にアパレルなど需要家企業を招  
いた「アパレル産業連絡懇談会」が  
県内初開催として金沢市で開かれる  
のを機に売り込みを強化、収益拡大  
につなげる。

国内織物メーカー大手  
の丸井織物(中能登町、  
宮本徹社長)は、自社企  
画の生地ブランド「MA  
RUITEX(マルイテックス)」  
を拡販する。

ODM(相手先ブランド  
による設計・生産)での  
導入を促進するほか、自  
社で原材料を購入し販売  
まで手掛ける取引形態を  
拡大。2016年12月期

までに売上高に占める比  
率を10年12月期の5割か  
ら7割に高める。

同生地ブランドを使つ  
た紳士用コートやジャケ  
ットの試作品を、10月12  
に加工した際の着心地を

見てもらうことを目的に  
初めて県内で開催し、合  
わせて工場見学も実施す  
る。商談会では県内企業  
の新素材を使った衣服を  
試作。実際にモデルに着  
用させ、アパレルなどで需  
要増加を目指す。